

Paris, le 3 septembre 2025

Des projets de développement structurants pour NCI :

- **1^{er} closing à 100 M€ du fonds Reprendre & Développer 6 (RD6)**

- **Lancement de l'activité Dette Privée**

- **1^{er} closing à 100 M€ du fonds Reprendre et Développer 6 (RD6)** dédié à la transmission et au développement des PME et ETI du Grand Quart Nord-Ouest
- **Lancement d'un Fonds de dette** destiné aux PME et ETI piloté par Antoine Léandri qui rejoint NCI pour développer cette nouvelle activité

Reprendre & Développer 6 : une ambition au service des territoires et des entreprises

Depuis sa création il y a 25 ans, NCI a accompagné plus de 220 entreprises contribuant à la création et au maintien de 7 000 emplois dans les sociétés accompagnées notamment grâce aux acquisitions réalisées et aux plans de croissance ambitieux.

Comme son prédécesseur, le fonds Reprendre & Développer 6 (RD6) investira en capital-développement ou en capital transmission, en majoritaire ou en minoritaire, avec des tickets de 3 à 15 M€ dans des entreprises à fort potentiel, situées dans le Grand Quart Nord-Ouest : Normandie, Bretagne, Pays de Loire, Hauts de France et Ile de France. Fidèle à la stratégie de NCI, RD6 entend concilier performance financière et maintien des centres de décision et des emplois en région.

Lancé début 2025, le fonds a levé 100 M€ en six mois et vise un objectif final de 150 M€ d'ici la fin 2026.

Des premiers investissements sont d'ores et déjà prévus d'ici la fin de l'année 2025.

Un écosystème d'investisseurs fidèles et engagés

La levée de RD6 s'appuie sur un socle d'investisseurs historiques (banques, assurances, mutuelles, caisses de retraite) qui renouvellent leur confiance dans le modèle de NCI ainsi que sur de nouveaux investisseurs à la fois institutionnels, family offices et dirigeants d'entreprises.

« Malgré l'incertitude liée au contexte économique et géopolitique, le succès de ce premier closing dépasse la seule dimension financière : il traduit la confiance durable que nous accordent nos investisseurs, historiques comme nouveaux, et leur adhésion à notre projet et nous les en remercions. En soutenant la transmission et la croissance des PME et ETI régionales, nous contribuons à ancrer les centres de décision sur nos territoires, à préserver et à créer des emplois, mais aussi à accompagner les entreprises dans les grandes transitions économiques et environnementales qui s'imposent à elles. Ce succès atteste du rôle clé que joue NCI pour faire émerger des champions régionaux dans un contexte de mutation profonde », déclare Anne-Cécile Guittou, Présidente de NCI.

« Fonds après fonds, nous avons bâti une relation de confiance avec un écosystème d'investisseurs diversifié, allant des grandes institutions financières aux dirigeants d'entreprises locales. Leur réengagement témoigne de la solidité de notre modèle et de la pertinence d'une stratégie qui conjugue rendement financier, dynamisme entrepreneurial et impact territorial. Avec RD6, nous voulons amplifier ce mouvement, en investissant dans des

projets créateurs de valeur et porteurs d'avenir pour nos régions », ajoute Stéphane Kerlo, Directeur Général de NCI.

NCI lance un Fonds de dette pour les PME et ETI

En complément de ses activités en capital-transmission et en capital-innovation, NCI lance un Fonds de dette privée visant à offrir aux PME et ETI du Quart Nord-Ouest des solutions de financement longues, non-dilutives et complémentaires à l'équity. Ce nouveau véhicule, dont le premier closing est prévu d'ici fin 2025, vise un objectif de levée de 100 M€ fin 2027. Son ambition : soutenir des entreprises en phase de croissance, de transmission ou de réorganisation de leur capital, qui souhaitent renforcer leur structure financière sans modifier leur gouvernance. Il sera dirigé par Antoine Léandri, professionnel expérimenté qui rejoint NCI pour développer cette nouvelle activité.

Anne-Cécile Guitton, Présidente de NCI et Stéphane Kerlo, Directeur Général de NCI : *« Nous remercions Antoine Léandri de nous apporter son talent et son expérience. Dans un environnement économique qui se tend et se complexifie, les dirigeants ont plus que jamais besoin de partenaires financiers impliqués et professionnels pour franchir de nouveaux caps. Avec cette offre de financement non dilutif, NCI élargit sa gamme de solutions afin d'accompagner les entreprises et les aider à se développer durablement.*

Antoine Léandri

Âgé de 47 ans et diplômé d'un Master en Économie et Finance de l'Université Paris II Panthéon-Assas, Antoine Léandri commence sa carrière au LCL, où après un parcours de chargé d'affaires entreprises, il prend en charge des opérations de financements structurés, de LBO et de crédits syndiqués. Après huit années au sein de la banque, il rejoint Natixis en tant que Banquier Conseil, avec pour mission de développer et d'optimiser la relation avec les grandes entreprises en France et en Belgique. En 2019, il intègre le Crédit Agricole Nord de France comme Directeur Ingénierie Financière, avant d'être promu Directeur Grandes Entreprises et Ingénierie Financière.

Pendant près de six ans, il a piloté une équipe dédiée aux financements complexes – LBO, crédits syndiqués et opérations stratégiques d'entreprise – au service des entreprises du Nord et du Pas de Calais.



À propos de NCI

Acteur multirégional du capital investissement, NCI investit des compétences et des fonds propres dans des projets d'innovation, de développement et de transmission d'entreprises. Fort de 400 M€ d'actifs sous gestion, le fonds bénéficie de la confiance d'investisseurs institutionnels publics et privés, de family offices et de dirigeants d'entreprises. Depuis 25 ans, NCI accompagne les entreprises au cœur de territoires dynamiques et à fort potentiel – Normandie, Hauts-de-France, Bretagne, Pays de la Loire et Île-de-France – en alliant performance financière et contribution positive à l'économie réelle.

Contact Presse

Kablé Communication – Illy Benyoussef – illy.benyoussef@kable-cf.com - 06 28 09 65 41